

Le Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP)

Résumé descriptif de la certification **Code RNCP : 3783**

Intitulé

L'accès à la certification n'est plus possible (La certification existe désormais sous une autre forme (voir cadre "pour plus d'information"))

Licence Professionnelle : Licence Professionnelle Commerce, Spécialité commerce et distribution option vente, cadre commercial

AUTORITÉ RESPONSABLE DE LA CERTIFICATION	QUALITÉ DU(ES) SIGNATAIRE(S) DE LA CERTIFICATION
MINISTÈRE DE L'ÉDUCATION NATIONALE, Université de Poitiers	Président de l'université de Poitiers, Recteur de l'Académie de Poitiers

Niveau et/ou domaine d'activité

II (Nomenclature de 1967)

6 (Nomenclature Europe)

Convention(s) :

Code(s) NSF :

312 Commerce, vente

Formacode(s) :

Résumé du référentiel d'emploi ou éléments de compétence acquis

Le diplôme de la Licence Professionnelle Commerce et Distribution Option Vente Cadre Commercial vise à préparer les étudiants à intégrer le monde professionnel.

Ce professionnel met en œuvre la politique commerciale définie par la direction de l'entreprise. Il contrôle l'activité et assure le suivi de la force de vente. Il motive son équipe et la forme sur les produits et services pour améliorer ses performances. Il propose et appuie sur le terrain des actions commerciales de promotion, de publicité et d'information. Il analyse régulièrement les résultats et prend les mesures correctives nécessaires.

- Organiser et répartir le travail d'une équipe de collaborateurs
- S'adapter en permanence à l'évolution des techniques de vente
- Argumenter, convaincre dans la négociation commerciale pour conclure un marché
- Maîtriser l'anglais commercial

Le Cadre Commercial doit maîtriser les notions de stratégie commerciale, outre les techniques de base en marketing et vente.

Secteurs d'activité ou types d'emplois accessibles par le détenteur de ce diplôme, ce titre ou ce certificat

Ce cadre intermédiaire travaille dans les PME-PMI et dans les grandes et moyennes surfaces (GMS).

Il exerce le métier de vendeur, de cadre commercial, de négociateur, de responsable d'équipes commerciales ou de responsable des ventes.

Codes des fiches ROME les plus proches :

M1701 : Administration des ventes

D1406 : Management en force de vente

Modalités d'accès à cette certification

Descriptif des composantes de la certification :

- Gestion : gestion comptable et financière ; Droit du travail, de la concurrence et de la fiscalité ; Outils d'analyse ; Informatique ; Informatique appliquée à la gestion des équipes et au point de vente
- Fonction commerciale : Communication et comportements des animateurs ; Comportement du consommateur ; Négociation commerciale ; Technique d'aide à la décision ; Marketing stratégique et Outils d'aide à la vente ; Animation ; Gestion des événementiels
- Management : Gestion de la force de vente ; Organisation et culture d'entreprise ; Qualité ; Gestion de projet ; Relations humaines et Droit social ; Gestion de projet ; Animation et gestion des équipes ; Gestion du temps

Validité des composantes acquises : illimitée

CONDITIONS D'INSCRIPTION À LA CERTIFICATION	OUINON	COMPOSITION DES JURYS
Après un parcours de formation sous statut d'élève ou d'étudiant	X	Personnes ayant contribué aux enseignements (loi n° 84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)
En contrat d'apprentissage	X	
Après un parcours de formation continue	X	Personnes ayant contribué aux enseignements (loi n° 84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)
En contrat de professionnalisation	X	Personnes ayant contribué aux enseignements (loi n° 84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)
Par candidature individuelle	X	
Par expérience dispositif VAE	X	Enseignants-chercheurs et professionnels

	OUI	NON
Accessible en Nouvelle Calédonie		X
Accessible en Polynésie Française		X

LIENS AVEC D'AUTRES CERTIFICATIONS	ACCORDS EUROPÉENS OU INTERNATIONAUX
Autres certifications : SGS Qualicert - Activité Universitaire de formation et de recherche dans le domaine des sciences de gestion et du management	

Base légale

Référence du décret général :

Arrêté du 17/11/1999 publié au JO du 24/11/1999 et au BO n°44 du 09/12/1999

Référence arrêté création (ou date 1er arrêté enregistrement) :

Arrêté de 2004 renouvellement par arrêté du 8 Juillet 2008 et ensuite par Arrêté du 12 septembre 2012

Référence du décret et/ou arrêté VAE :

Références autres :

Pour plus d'informations

Statistiques :

Autres sources d'information :

www.iae.univ-poitiers.fr

www.univ-poitiers.fr

www.maisondelaformation.net

<http://www.univ-poitiers.fr/>

Lieu(x) de certification :

Université de Poitiers : Aquitaine Limousin Poitou-Charentes - Vienne (86) [Poitiers]

IAE de Poitiers

20 rue Guillaume VII le troubadour

TSA 61116

86073 Poitiers cedex 9

Lieu(x) de préparation à la certification déclarés par l'organisme certificateur :

Historique de la certification :

Première habilitation : 2004-2005