

## Le Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP)

Résumé descriptif de la certification **Code RNCP : 16221**

### Intitulé

CQP : Certificat de qualification professionnelle Attaché technico commercial en négoce des matériaux de construction

AUTORITÉ RESPONSABLE DE LA CERTIFICATION	QUALITÉ DU(ES) SIGNATAIRE(S) DE LA CERTIFICATION
Commission paritaire nationale de l'emploi et de la formation professionnelle (CPNEFP) du négoce des matériaux de construction - Fédération du négoce de bois et des matériaux de construction (FNBM)	Responsable juridique

### Niveau et/ou domaine d'activité

#### Convention(s) :

3154 - Négoce des matériaux de construction (OETAM et cadres)

#### Code(s) NSF :

224w Matériaux de construction, verre, céramique (commercialisation), 312 Commerce, vente

#### Formacode(s) :

### Résumé du référentiel d'emploi ou éléments de compétence acquis

L'Attaché technico-commercial (ATC) en négoce des matériaux de construction vend des produits et des services en démarchant une nouvelle clientèle et en développant leur portefeuille de clients.

Il prend en charge un portefeuille de clients sur un secteur, analyse l'activité de ses clients, l'évolution de ses activités et de leur secteur.

Il entretient la relation commerciale par des visites qu'ils organise t et conseille les clients et/ou prescripteurs sur une ou plusieurs gammes de produits, sur un plan technique et commercial.

Il évalue le potentiel d'achat des clients et prospects, identifie les produits et services associés susceptibles de répondre au mieux à leurs besoins et donne des conseils techniques, en se mettant éventuellement en relation avec les services du fournisseur.

Il est chargé de remettre les offres de prix et de négocier et de conclure les ventes et participe aux démarches de recouvrement des créances.

La spécificité de ce professionnel en négoce des matériaux de construction est de s'adresser dans leur grande majorité à des clients professionnels, qui se caractérisent par leurs attentes en matière de conseil sur les produits, les techniques et les services associés.

Le titulaire de la certification est capable de :

- Définir et mettre en œuvre le développement commercial de son secteur
- Préparer et suivre ses visites dans le respect des règles de sécurité
- Analyser les caractéristiques d'un projet et apporter un conseil technique approprié sur les techniques et les produits de construction
- Découvrir les besoins d'un client et conduire un entretien de vente en visite client
- Communiquer avec les clients, les interlocuteurs et l'équipe de l'agence
- Organiser ses interventions dans le cadre d'un travail en équipe

### Secteurs d'activité ou types d'emplois accessibles par le détenteur de ce diplôme, ce titre ou ce certificat

Ce professionnel exerce ses activités au sein des agences de négoce de matériaux de construction.

Les emplois occupés peuvent être :

- Attaché technico-commercial (ATC),
- Vendeur itinérant,
- Technico-commercial itinérant,
- vendeur terrain

#### Codes des fiches ROME les plus proches :

D1407 : Relation technico-commerciale

### Modalités d'accès à cette certification

#### Descriptif des composantes de la certification :

La certification s'articule autour des 6 composantes majeures suivantes :

- 1 - Définir et mettre en œuvre le développement commercial de son secteur
- 2 - Préparer et suivre ses visites dans le respect des règles de sécurité
- 3 - Analyser les caractéristiques d'un projet et apporter un conseil technique approprié sur les techniques et les produits de construction
- 4 - Découvrir les besoins d'un client et conduire un entretien de vente en visite client
- 5 - Communiquer avec les clients, les interlocuteurs et l'équipe de l'agence
- 6 - Organiser ses interventions dans le cadre d'un travail en équipe

#### Validité des composantes acquises : illimitée

CONDITIONS D'INSCRIPTION À LA CERTIFICATION	OUINON	COMPOSITION DES JURYS
Après un parcours de formation sous statut d'élève ou d'étudiant	X	
En contrat d'apprentissage	X	100% de professionnels
Après un parcours de formation continue	X	idem
En contrat de professionnalisation	X	idem

Par candidature individuelle	X	idem
Par expérience dispositif VAE prévu en 2010	X	idem

	OUI	NON
Accessible en Nouvelle Calédonie		X
Accessible en Polynésie Française		X

#### LIENS AVEC D'AUTRES CERTIFICATIONS

#### ACCORDS EUROPÉENS OU INTERNATIONAUX

### Base légale

#### Référence du décret général :

#### Référence arrêté création (ou date 1er arrêté enregistrement) :

Arrêté du 22 janvier 2013 publié au Journal Officiel du 05 mars 2013 portant enregistrement au répertoire national des certifications professionnelles. Enregistrement pour cinq ans, code NSF 224w, sous l'intitulé Certificat de qualification professionnelle Attaché technico commercial (ATC) en négoce de matériaux de construction avec effet au 05 mars 2013, jusqu'au 05 mars 2018.

#### Référence du décret et/ou arrêté VAE :

#### Références autres :

Arrêté du 09 avril 2018 publié au Journal Officiel du 17 avril 2018 portant enregistrement au répertoire national des certifications professionnelles. Enregistrement pour cinq ans, sous l'intitulé "Certificat de qualification professionnelle Attaché technico commercial en négoce des matériaux de construction" avec effet du 05 mars 2018, jusqu'au 17 avril 2023.

### Pour plus d'informations

#### Statistiques :

2008 : 38 candidats  
 2009 : 128 candidats  
 2010 : 64 candidats dont 19 en VAE  
<http://www.afenbem.fr>

#### Autres sources d'information :

AFENBEM  
 FNBM  
 AFENBEM

#### Lieu(x) de certification :

Commission paritaire nationale de l'emploi et de la formation professionnelle (CPNEFP) du négoce des matériaux de construction - Fédération du négoce de bois et des matériaux de construction (FNBM) : Île-de-France - Paris ( 75) []  
 215 bis boulevard Saint Germain  
 75007 Paris

#### Lieu(x) de préparation à la certification déclarés par l'organisme certificateur :

6 organismes agréés sont habilités pour former au CQP d'attaché technico-commercial en négoce de matériaux de construction :

- 4 ECOLE POINT P (Arles, 13)
- 4 BATIFORCES, anciennement FC2P (Coueron, 44)
- 4 Citéa (Marsac sur l'Isle, 24)
- 4 CCI de Nice (Sophia Antipolis, 06)
- 4 Ecole Queguiner (Landivisiau, 29)
- 4 Ecole des négociants Bigmat (Paris, 75)

#### Historique de la certification :