Le Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP)

Résumé descriptif de la certification Code RNCP: 3659

Intitulé

L'accès à la certification n'est plus possible (La certification existe désormais sous une autre forme (voir cadre "pour plus d''information"))
Licence Professionnelle : Licence Professionnelle Commerce option distribution

Nouvel intitulé: Commerce spécialité: Distribution: Management et gestion de rayon (DISTRISUP Management), grandes surfaces.

AUTORITÉ RESPONSABLE DE LA CERTIFICATION	N QUALITÉ DU(ES) SIGNATAIRE(S) DE LA CERTIFICATION
Université d'Angers, Ministère chargé de	Président de l'université d'Angers, Président de
l'enseignement supérieur	l'Université d'Angers, Recteur de l'académie
Modalités d'élaboration de références :	
CNESER	

Niveau et/ou domaine d'activité

II (Nomenclature de 1967)

6 (Nomenclature Europe)

Convention(s):

Code(s) NSF:

312 Commerce, vente

Formacode(s):

Résumé du référentiel d'emploi ou éléments de compétence acquis

Le 'manager de rayon' est responsable de l'animation commerciale de son rayon et de ses résultats financiers. Il coordonne et organise les activités d'un groupe de rayons (produits frais, épicerie, liquides, bazar...). Il assure la cohérence entre les rayons (gestion des stocks, approvisionnement, ventes, choix de présentation des produits...).

Il suit, contrôle quotidiennement les résultats d'activités, le chiffre d'affaires. Il s'engage sur la réalisation des objectifs et des budgets établis par la direction.

Le manager de rayon forme, dynamiser son équipe. Il surveille la tenue des rayons (étiquetage, propreté).

Des évolutions de carrière sont possibles vers des postes de chef de groupe, chef de département, chef de secteur, voire prendre la direction d'un supermarché.

Secteurs d'activité ou types d'emplois accessibles par le détenteur de ce diplôme, ce titre ou ce certificat

Ce professionnel peut prétendre aux métiers suivants : - Manager de rayon

- Responsable de l'activité commerciale de son rayon

Codes des fiches ROME les plus proches :

<u>D1503</u>: Management/gestion de rayon produits non alimentaires

Modalités d'accès à cette certification

Descriptif des composantes de la certification :

la certification s'obtient après une évaluation concernant les unités suivantes :

- Fonction gestion : comptabilité générale ; gestion financière ; logistique ; informatique ; droit de la distribution ; chaîne du froid et hygiène alimentaire
- Fonction commerce : connaissance de la distribution ; mercatique ; géo-marketing et panels ; techniques commerciales ; merchandising et gestion du rayon
- Principes du management : techniques de communication ; séminaire de communication ; droit social ; anglais ; jeu d'entreprise (application informatique)
- Projet tutoré

Validité des composantes acquises : illimitée

CONDITIONS D'INSCRIPTION À LA CERTIFICATION	OUI	NON	COMPOSITION DES JURYS
Après un parcours de formation sous statut d'élève ou d'étudiant	X		Personnes ayant contribué aux enseignements (Loi n°84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)
En contrat d'apprentissage	X		ldem
Après un parcours de formation continue	X		ldem
En contrat de professionnalisation		Χ	
Par candidature individuelle		Χ	
Par expérience dispositif VAE	Х		Enseignants-chercheurs et professionnels

Accessible en Nouvelle Calédonie	Х
Accessible en Polynésie Française	Х

LIENS AVEC D'AUTRES CERTIFICATIONS

ACCORDS EUROPÉENS OU INTERNATIONAUX

Base légale

Référence du décret général :

Référence arrêté création (ou date 1er arrêté enregistrement) :

Arrêté du 17/11/1999 publié au JO du 24/11/1999 et au BO n° 44 du 9/12/1999

Référence du décret et/ou arrêté VAE :

Références autres :

Pour plus d'informations

Statistiques:

http://www.onisep.fr

Autres sources d'information :

http://www.univ-angers.fr/

Lieu(x) de certification :

Lieu(x) de préparation à la certification déclarés par l'organisme certificateur :

Historique de la certification :

Certification suivante : Commerce spécialité : Distribution : Management et gestion de rayon (DISTRISUP Management), grandes surfaces.