

Le Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP)

Résumé descriptif de la certification **Code RNCP : 25063**

Intitulé

L'accès à la certification n'est plus possible (La certification existe désormais sous une autre forme (voir cadre "pour plus d'information"))

Licence Professionnelle : Licence Professionnelle Commerce et distribution

AUTORITÉ RESPONSABLE DE LA CERTIFICATION	QUALITÉ DU(ES) SIGNATAIRE(S) DE LA CERTIFICATION
Université Paris-Est Créteil Val-De-Marne, Université Paris-Est Marne-La-Vallée (UPEM)	Le Président de l'Université Paris-Est Créteil, Le Président de l'Université Paris-Est Marne La Vallée

Niveau et/ou domaine d'activité

II (Nomenclature de 1967)

6 (Nomenclature Europe)

Convention(s) :

Code(s) NSF :

311 Transports, manutention, magasinage, 312 Commerce, vente

Formacode(s) :

Résumé du référentiel d'emploi ou éléments de compétence acquis

2 parcours type :

- **Management de rayon DistriSup (UPEC)**

- **Management du point de vente (UPEM/UPEC)**

Parcours Management de rayon DistriSup (UPEC)

L'objectif de la Licence professionnelle Commerce et Distribution parcours management de rayon (DistriSup) est de former des étudiant(e)s, par la voie de

l'apprentissage, aux fonctions de chef de rayon dans les enseignes de la grande distribution à la fois généralistes et spécialistes et aux métiers de management dans la grande distribution.

Parcours Management du point de vente (UPEM/UPEC)

L'objectif de la Licence professionnelle Commerce et Distribution Parcours Management du point de vente en apprentissage est de former aux métiers de l'encadrement en magasin de petite et moyenne surface : vente, organisation, gestion et théâtralisation d'un univers de produits, management d'une équipe de vente sont le quotidien de ces métiers. A terme une évolution vers des fonctions opérationnelles dans des magasins plus grands ou pour un ensemble de petits magasins, ils sont également évolutifs vers le poste de directeur adjoint ou directeur de magasin selon les enseignes.

A ce titre, la Licence professionnelle Commerce et Distribution Parcours Management du point de vente s'inscrit dans le fait qu'elle se réalise obligatoirement en alternance au sein d'un point de vente.

Parcours Management de rayon DistriSup (UPEC)

A l'issue de la Licence professionnelle Commerce et Distribution Parcours management de rayon (DistriSup), le diplômé est capable de :

- Gérer et animer un rayon faisant partie intégrante d'un point de vente grande surface
- Sélectionner et motiver leur équipe
- Optimiser les approvisionnements, la mise en rayon, la vente et suivre les performances du rayon
- Comprendre et évaluer les possibilités du marché
- Évoluer en magasin vers les postes de chef de groupe, chef de département, chef de secteur et par la suite avoir la responsabilité complète d'un point de vente
- Evoluer vers les achats, le marketing, les ressources humaines, le contrôle de gestion ou la finance, en France ou à l'étranger.

Parcours Management du point de vente (UPEM/UPEC)

A l'issue de la Licence professionnelle Commerce et Distribution Parcours Management du point de vente, le diplômé est capable de :

- Gérer et animer un rayon faisant partie intégrante d'un point de vente grande surface
- Sélectionner et motiver leur équipe
- Optimiser les approvisionnements, la mise en rayon, la vente et suivre les performances du rayon
- Comprendre et évaluer les possibilités du marché
- Évoluer en magasin vers les postes de chef de groupe, chef de département, chef de secteur et par la suite avoir la responsabilité complète d'un point de vente
- Evoluer vers les achats, le marketing, les ressources humaines, le contrôle de gestion ou la finance, en France ou à l'étranger.

Ce professionnel est capable de :

- récolter et analyser des données chiffrées
- Approfondissement et maîtrise du marketing de la distribution
- Compréhension des mécanismes du choix du point de vente par le client et des déterminants de sa fidélisation
- Elaborer des outils de pilotages en gestion des ressources humaines afin de savoir et pouvoir gérer une équipe
- Maîtriser des outils de la communication
- Connaissance précise de l'environnement de l'entreprise d'accueil et capacité à définir et traiter une problématique liée à la gestion d'un point de vente

- Mettre en application les outils pédagogiques, acquérir la culture d'entreprise et favoriser l'insertion professionnelle à l'issue de la licence

Secteurs d'activité ou types d'emplois accessibles par le détenteur de ce diplôme, ce titre ou ce certificat

- Distribution (Moyennes et petites surfaces, magasins de détail, sites de e-commerce...)
- Logistique (centrale d'achat, grande distribution,...)
- Achats
- Marketing
 - Manager (chef) de rayon
- Chef de département en grande distribution, de groupe en grande distribution, de secteur distribution, de département en grande distribution, d'espace culturel en grande distribution
- Responsable adjoint / adjointe de magasin de grande distribution, de réseau de la distribution, des ventes de la distribution,
- Directeur/directrice de magasin de grande distribution, de réseau de la distribution, de zone de la distribution, d'enseigne de la grande distribution
- Acheteur / Acheteuse de produits de distribution
- Responsable Univers la logistique de la distribution

Codes des fiches ROME les plus proches :

D1509 : Management de département en grande distribution

Modalités d'accès à cette certification

Descriptif des composantes de la certification :

Descriptif des composantes de la certification :

Parcours Management de rayon DistriSup (UPEC)

L'étudiant(e) titulaire d'un diplôme de niveau L2 des domaines :

Bac + 2, DUT, BTS obtenu dans le domaine tertiaire (droit, économie-gestion, techniques de commercialisation, comptabilité...).

attestant qu'il ou elle maîtrise les bases fondamentales pour accéder à un niveau d'entrée de Licence professionnelle Commerce, peut y accéder dès lors qu'il ou elle a satisfait

aux conditions d'admission propres à la commission d'admission de l'IUT Sénart / Fontainebleau (IUT de Seine et Marne Sud) et, qu'après la sélection universitaire, le ou la candidat(e) ait été recruté(e) par une entreprise en contrat d'apprentissage,

L'octroi du diplôme s'effectue après une formation en 2 semestres décrits ci-dessous :

Descriptif des composantes de la certification :

Licence Professionnelle - semestres 1 et 2 - 60 ECTS en apprentissage

UE 1 : Fonction gestion (12 ECTS) :

- Gestion comptable et financière
- Logistique
- Informatique
- Droit de la distribution
- Anglais

UE 2 : Fonction commerce (12 ECTS) :

- Distribution
- Mercatique
- Techniques commerciales
- Merchandising

UE 3 : Fonction management (12 ECTS) :

- Développement personnel et culture
- Gestion et animation d'équipe
- Prise de décision et pilotage
- Droit social

- Jeux d'entreprise

UE 4 : Projet tuteuré (15 ECTS) :

- Savoir définir et traiter une problématique marketing liée à la gestion d'un point de vente

UE 5 : Apprentissage Stage obligatoire de 24 semaines minimum (9 ECTS)

- Mise en application des outils pédagogiques, acquérir la culture d'entreprise et favoriser l'insertion professionnelle suite à la licence

Parcours Management du point de vente (UPEM/UPEC)

L'étudiant(e) titulaire d'un diplôme de niveau L2 des domaines :

Tertiaire (droit, économie-gestion, techniques de commercialisation, comptabilité...), disposant d'un bon bagage commercial et d'une expérience significative en magasin (stage

de 2 mois minimum ou job étudiant)

attestant qu'il ou elle maîtrise les bases fondamentales pour accéder à un niveau d'entrée de Licence professionnelle Commerce, peut y accéder dès lors qu'il ou elle a satisfait

aux conditions d'admission propres à la commission pédagogique de l'IUT Sénart / Fontainebleau (IUT de Seine et Marne Sud) ou à la commission pédagogique de l'IUT de

Institut Universitaire de Technologie de Créteil-Vitry

et, qu'après la sélection universitaire, le ou la candidat(e) ait été recruté(e) par une entreprise en contrat d'apprentissage ;

l'octroi du diplôme s'effectue après une formation en 2 semestres décrits ci-dessous :

Descriptif des composantes de la certification :

Licence Professionnelle - semestres 1 et 2 - 60 ECTS en apprentissage

Semestre 1

UE 1 : Savoir gérer (10 ECTS) :

- Gestion comptable et budgétaire
- Contrôle de gestion
- Logistique d'approvisionnement
- Droit de la consommation et de la concurrence
- Informatique

UE 2 : Savoir vendre (13 ECTS) :

- Connaissance de la distribution et e-commerce
- Mercatique du point de vente
- Droit de la distribution
- Comportement du consommateur
- Relations clients

UE 3 : Savoir manager (13 ECTS) :

- Relations humaines
- Organisation et Stratégie des enseignes
- Droit social
- Anglais
- Expression / Culture générale

UE 4 : Compétences professionnelles (12 ECTS)

- Rapport d'activité

UE 5 : Compétences professionnelles (12 ECTS)

- Projet tuteuré

Validité des composantes acquises : illimitée

CONDITIONS D'INSCRIPTION À LA CERTIFICATION	OUINON	COMPOSITION DES JURYS
Après un parcours de formation sous statut d'élève ou d'étudiant	X	Personnes ayant contribué aux enseignements (Loi n°84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)
En contrat d'apprentissage	X	(Loi n°84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur) Les apprentis doivent être âgés de moins de 26 ans et de nationalité française. Les candidats étrangers doivent être titulaires d'un permis de travail dont la validité couvre la période de formation. L'admission dans un cycle d'apprentissage repose sur une double sélection, par l'IUT sur critères pédagogiques, et par l'entreprise selon ses propres critères d'embauche. Rythme de l'apprentissage : une semaine à l'IUT et deux semaines en agence.
Après un parcours de formation continue	X	Personnes ayant contribué aux enseignements (Loi n°84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)
En contrat de professionnalisation	X	Personnes ayant contribué aux enseignements (Loi n°84-52 du 26 janvier 1984 modifiée sur l'enseignement supérieur)
Par candidature individuelle	X	

Par expérience dispositif VAE	X	<p>Cette formation est accessible via :</p> <ul style="list-style-type: none"> - la Validation des Acquis Professionnels (VAP) qui permet un accès dérogatoire à une formation (décret n°85-906 du 23 août 1985) Examen du dossier constitué des cursus de formation, professionnel et personnel par une commission pédagogique. - la Validation des Acquis de l'Expérience (VAE) permettant d'obtenir tout ou partie d'un diplôme (loi de modernisation sociale du 17 janvier 2002, décret n°2002-590 du 24 avril 2002) Examen du dossier constitué des cursus de formation, professionnel et personnel et audition du candidat par un jury de validation. <p>Tous les diplômes proposés à l'université Paris-Est Créteil Val de Marne sont susceptibles de faire l'objet d'une VAP ou d'une VAE.</p>
-------------------------------	---	--

	OUI	NON
Accessible en Nouvelle Calédonie		X
Accessible en Polynésie Française		X

LIENS AVEC D'AUTRES CERTIFICATIONS

ACCORDS EUROPÉENS OU INTERNATIONAUX

Base légale

Référence du décret général :

Arrêté du 16 juillet 2015 accordant à l'université Paris XII en vue de la délivrance de diplômes nationaux

Référence arrêté création (ou date 1er arrêté enregistrement) :

Arrêté du 17 novembre 1999 publié au JO du 24 novembre 1999 et au BO n°44 du 09 décembre 99

Arrêté du 16 juillet 2015 accordant à l'université Paris XII en vue de la délivrance de diplômes nationaux

Référence du décret et/ou arrêté VAE :

Références autres :

Pour plus d'informations

Statistiques :

<http://www.u-pec.fr/pratiques/universite/observatoire-etudiant/enquetes-d-insertion-professionnelle-336228.kjsp>

Autres sources d'information :

<http://www.iutsf.u-pec.fr/>

UPEC

UPEM

Lieu(x) de certification :

Université Paris-Est Créteil Val-De-Marne : Île-de-France - Val-de-Marne (94) [Créteil]

Université Paris-Est Marne-La-Vallée (UPEM) : Île-de-France - Seine-et-Marne (77) [Marne-La-Vallée]

Université de Paris Est Créteil

61 avenue du Général de Gaulle

94010 Créteil Cedex France

Lieu(x) de préparation à la certification déclarés par l'organisme certificateur :

Site de Créteil

Centre multidisciplinaire de Créteil

61, avenue du Général de Gaulle

94010 Créteil Cedex

Site de Sénart

Avenue Pierre Point

77567 Lieusaint Cedex

Site de Fontainebleau

Route forestière Hurtault

77300 Fontainebleau

Historique de la certification :

12876 Licence Professionnelle Domaine : Droit, économie, gestion Licence Professionnelle Commerce Spécialité : Distribution mention management de rayon (DISTECH)

12877 Licence Professionnelle Domaine : Droit, économie, gestion Licence Professionnelle Commerce Spécialité : Management du point de vente