

## Le Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP)

Résumé descriptif de la certification **Code RNCP : 13093**

### Intitulé

Ingénieur d'affaires en hautes technologies

AUTORITÉ RESPONSABLE DE LA CERTIFICATION	QUALITÉ DU(ES) SIGNATAIRE(S) DE LA CERTIFICATION
EURIDIS management	Directeur

### Niveau et/ou domaine d'activité

**I (Nomenclature de 1969)**

**7 (Nomenclature Europe)**

**Convention(s) :**

**Code(s) NSF :**

326w Informatique commercialisation

**Formacode(s) :**

### Résumé du référentiel d'emploi ou éléments de compétence acquis

L'ingénieur d'Affaires en Hautes technologies a pour principales missions de développer et mettre en œuvre une stratégie commerciale directe ou indirecte sur son périmètre et d'assurer ainsi la création de chiffre d'affaires pour son entreprise sur ce même périmètre.

Le titulaire du titre est capable de :

- Elaborer et suivre la stratégie commerciale
- Prospector & générer des leads
- Qualifier les projets numériques des entreprises
- Investiguer et créer de valeur
- Piloter des grands comptes sur des affaires complexes
- Vendre indirectement et manager un réseau de distribution
- Construire et soutenir des offres impactantes
- Négocier et finaliser une affaire

### Secteurs d'activité ou types d'emplois accessibles par le détenteur de ce diplôme, ce titre ou ce certificat

L'ingénieur d'affaires en hautes-technologies évoluera au sein d'une société qui crée et commercialise auprès d'organisations clientes des produits ou/et des services à caractère technologique. Les organisations clientes peuvent être des entreprises privées, des collectivités territoriales, l'Etat, des associations ou plus globalement toute personnalité morale.

Liste non exhaustive des types de sociétés visées :

Sociétés de services en ingénierie informatique (SSII), Editeurs de logiciels, Constructeurs de matériel, Opérateurs et intégrateurs de solutions en télécoms, Conseils en ingénierie et technologie, Informatique industriel (systèmes embarqués), Industrie de l'environnement, la Formation (notamment e-learning), E-commerce,...

- Ingénieur-e d'Affaires
- Responsable commercial-e
- Responsable de compte
- Responsable grandes comptes
- Responsable comptes clés
- Manager en ingénierie d'affaires
- Key account manager
- Manager de centre de profit
- Développeur-e d'affaires
- Business Developer
- Inside sales
- Ingénieur avant-vente...

### Codes des fiches ROME les plus proches :

H1102 : Management et ingénierie d'affaires

D1402 : Relation commerciale grands comptes et entreprises

D1407 : Relation technico-commerciale

### Modalités d'accès à cette certification

#### Descriptif des composantes de la certification :

Les compétences sont évaluées en entreprise et en centre de formation, parfois de façon conjointe, et selon les modes suivants :

Rapport d'activités

Positionner son marché, clients concurrents, connaître son offre. Recueillir, organiser, mettre en forme et synthétiser l'information. Piloter son activité, mesurer et analyser sa performance

Mémoire

Identifier une problématique sectorielle relative à son entreprise (offre, client, stratégie commerciale), analyser l'existant, extraire des axes de développement et proposer un plan d'actions (lancement d'une nouvelle offre de service en lien avec une technologie innovante, analyse stratégique d'une vente en partenariat pour un éditeur de logiciel,...)

Soutenance professionnelle orale (terme utilisé dans le cadre de la soutenance de la proposition faite au client)

Présenter à l'oral son rapport d'activité, son mémoire, une étude sectorielle, une analyse d'un grand compte client en s'appuyant sur une

présentation en diaporama « power-point » devant un jury. Dans un second temps, l'évalué devra répondre aux questions du jury

#### Etude de cas

A partir d'un dossier relatant un contexte professionnel, réaliser un diagnostic et proposer un plan d'actions ou/et formuler des recommandations. Cette étude peut concerner différents domaines ou fonctions de l'entreprise.

#### Mise en situation

Adopter un comportement professionnel et développer des actions pertinentes en réaction à une situation, un évènement qui lui est proposé (exemple : présentation de sa société en anglais, animation d'une réunion, entretien de découverte et de négociation, rédaction d'un cahier des charges ou d'une proposition commerciale,...)

#### Observation terrain

Utiliser les situations réelles du terrain vécues par l'Ingénieur d'affaires et optimiser ainsi l'exhaustivité de l'évaluation. Il devra pour chaque étape évoluer en fonction de sa fiche mission, des directives de sa hiérarchie et des procédures que lui impose sa société.

#### Projets d'actions

Développer et gérer un projet par équipe dans la durée. Il peut s'agir de la réalisation d'une étude de marché (concurrents, attentes clients,...), d'un observatoire de la profession.

#### Validité des composantes acquises : illimitée

CONDITIONS D'INSCRIPTION À LA CERTIFICATION OUI NON		COMPOSITION DES JURYS	
Après un parcours de formation sous statut d'élève ou d'étudiant	X		- 1 professionnel externe intervenant dans la formation et 1 tuteur - 1 dirigeant professionnel et 1 salarié - 2 dirigeants d'EURIDIS 2/3 de professionnels, 1/3 de représentants du centre de formation
En contrat d'apprentissage	X		- 1 professionnel externe intervenant dans la formation et 1 tuteur - 1 dirigeant professionnel et 1 salarié - 2 dirigeants d'EURIDIS 2/3 de professionnels, 1/3 de représentants du centre de formation
Après un parcours de formation continue	X		- 1 professionnel externe intervenant dans la formation et 1 tuteur - 1 dirigeant professionnel et 1 salarié - 2 dirigeants d'EURIDIS 2/3 de professionnels, 1/3 de représentants du centre de formation
En contrat de professionnalisation	X		- 1 professionnel externe intervenant dans la formation et 1 tuteur - 1 dirigeant professionnel et 1 salarié - 2 dirigeants d'EURIDIS 2/3 de professionnels, 1/3 de représentants du centre de formation
Par candidature individuelle	X		- 1 professionnel externe intervenant dans la formation et 1 tuteur - 1 dirigeant professionnel et 1 salarié - 2 dirigeants d'EURIDIS 2/3 de professionnels, 1/3 de représentants du centre de formation
Par expérience dispositif VAE prévu en 2009	X		- 1 professionnel externe intervenant dans la formation et 1 tuteur - 1 dirigeant professionnel et 1 salarié - 2 dirigeants d'EURIDIS 2/3 de professionnels, 1/3 de représentants du centre de formation

	OUI	NON
Accessible en Nouvelle Calédonie		X
Accessible en Polynésie Française		X

**Base légale****Référence du décret général :****Référence arrêté création (ou date 1er arrêté enregistrement) :**

Arrêté du 17 juin 2011 publié au Journal Officiel du 10 août 2011 portant enregistrement au répertoire national des certifications professionnelles. Enregistrement pour cinq ans, au niveau I, sous l'intitulé "Ingénieur d'affaires en hautes technologies" avec effet au 01 septembre 2011, jusqu'au 10 août 2016.

**Référence du décret et/ou arrêté VAE :****Références autres :**

Arrêté du 26 septembre 2016 publié au Journal Officiel du 04 octobre 2016 portant enregistrement au répertoire national des certifications professionnelles. Enregistrement pour cinq ans, au niveau I, sous l'intitulé "Ingénieur d'affaires en hautes technologies" avec effet au 10 août 2016, jusqu'au 04 octobre 2021.

**Pour plus d'informations****Statistiques :**

Année de certification : 2012

- Nombre total de titulaires de la certification : 11
- Nombre de titulaires exerçant les activités visées : 11
- Rémunération brute annuelle moyenne des titulaires exerçant les activités visées : 48300€

Année de certification : 2013

- Nombre total de titulaires de la certification : 18
- Nombre de titulaires exerçant les activités visées : 18
- Rémunération brute annuelle moyenne des titulaires exerçant les activités visées : 45928€

Année de certification : 2014

- Nombre total de titulaires de la certification : 84
- Nombre de titulaires exerçant les activités visées : 71
- Rémunération brute annuelle moyenne des titulaires exerçant les activités visées : 47814€

**Autres sources d'information :**

Enquête ancien

Plateforme des anciens : Euridis Alumni

Réseaux sociaux professionnels : LinkedIn ; Viadéo

**Lieu(x) de certification :**

EURIDIS management : Île-de-France - Seine-Saint-Denis ( 93) [La Plaine Saint-Denis]

- EURIDIS management

62, rue du Landy

93210 Saint-Denis

**Lieu(x) de préparation à la certification déclarés par l'organisme certificateur :**

- EURIDIS management - 62, rue du Landy 93210 Saint-Denis
- EURIDIS Business School (LYON) - 34 rue Molière - 69006 Lyon
- Billières Business School - 27 rue Ingres - 31000 Toulouse
- EURUDIS Business School - 5, rue des Allumettes - 13090 AIX-EN-PROVENCE
- EURUDIS Business School - 5, boulevard Vincent Gâche - CS 36204 - 44262 NANTES

**Historique de la certification :**