Le Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP)

Résumé descriptif de la certification Code RNCP: 32130

Intitulé

Manager de projet

AUTORITÉ RESPONSABLE DE LA CERTIFICATION	QUALITÉ DU(ES) SIGNATAIRE(S) DE LA CERTIFICATION
Formatives	Gérant

Niveau et/ou domaine d'activité

I (Nomenclature de 1969)

7 (Nomenclature Europe)

Convention(s): Code(s) NSF:

312 Commerce, vente, 341 Aménagement du territoire, urbanisme

Formacode(s):

Résumé du référentiel d'emploi ou éléments de compétence acquis

Le / la Manager de projet stratégique exerce des fonctions à responsabilité au sein d'une organisation (entreprise, collectivité, institution, agence ou association).

Sa mission est de gérer un projet ou une activité dans sa globalité depuis la réflexion stratégique jusqu'au bilan, en validant les différentes étapes que sont la concertation, la commercialisation, le pilotage, l'analyse des résultats. Pour cela,

II / elle élabore et met en œuvre une stratégie en adéquation avec la politique générale de l'organisation.

Son analyse globale de l'environnement lui permet de concevoir un plan d'actions selon sa spécialisation : Stratégies et pilotage d'entreprise ou Préservation et développement durable du littoral

Il / elle coordonne et pilote le projet ou l'activité en utilisant des méthodes et outils adéquats avec une parfaite maîtrise des procédures

Il / elle manage les missions des différents corps de métier et de son équipe pour mener à bien le projet ou les activités, dans le respect de la réglementation en vigueur.

Il / elle est garant(e) du développement d'innovations dans son domaine d'expertise et met en œuvre les moyens pour développer la RSE (responsabilité sociétale de l'entreprise).

Les activités visées sont :

Élaboration et mise en oeuvre d'une stratégie

Conception et mise en place d'un plan d'actions

Commercialisation et négociation

Pilotage, coordination et mesure des performances

Management de l'équipe et du système d'information

Développement des innovations.

Le titulaire de la certification met en oeuvre les compétences suivantes :

Diagnostiquer une stratégie

Organiser un projet et une équipe

Concevoir un projet de communication

Concevoir et créer un projet

Piloter la relation clientèle

Définir une stratégie d'entreprise

Manager un projet et une équipe

Piloter des actions marketing et de communication

Piloter un projet

Rédiger une proposition commerciale

Secteurs d'activité ou types d'emplois accessibles par le détenteur de ce diplôme, ce titre ou ce certificat

Tous les secteurs d'activités économiques sont concernés par le management de projet et plus particulièrement :

Agro-alimentaire

Distribution,

Énergie

Finance

Industrie

Technologies de l'information et de la communication

Santé

Sociétés de services dont ESN

Selon la taille de l'organisation, les dénominations de poste sont :

Gérant(e) de société / Dirigeant(e) de PME / Créateur (-trice) d'entreprise

Directeur (-trice) adjoint(e) d'un service, d'une PME, d'une association, d'une structure

Responsable / Coordinateur (-trice) d'un service (commercial, ventes, communication) Chef(fe) / Responsable / Manager de projets Chef(fe) de produit Business developper

Codes des fiches ROME les plus proches :

 $\underline{\text{K1404}}$: Mise en œuvre et pilotage de la politique des pouvoirs publics

M1707 : Stratégie commerciale

Réglementation d'activités :

Sans objet

Modalités d'accès à cette certification

Descriptif des composantes de la certification :

Diagnostiquer une stratégie

Organiser un projet et une équipe

Concevoir un projet de communication

Concevoir et créer un projet selon sa spécialisation : Stratégies et pilotage d'entreprise, Protection et développement durable du littoral

Piloter la relation clientèle

Définir une stratégie pour son projet / entité

Manager un projet et une équipe

Piloter des actions marketing et de communication

Piloter un projet

Rédiger une proposition commerciale

Bloc de compétence :

INTITULÉ	DESCRIPTIF ET MODALITÉS D'ÉVALUATION
Bloc de compétence n°1 de	Suivre l'évolution des tendances et des techniques
la fiche n° 32130 - Définir	En dégager les opportunités et produire des recommandations, au
une stratégie pour son projet / unité	miveau de son unite. Motiver les membres de son équipe à l'innovation
y drifte	Analyser et intégrer les évolutions du secteur
	En dégager les opportunités et produire des recommandations
	• Partie du mémoire ou Rapport spécifique (formation partielle)
	• Veille concernant l'innovation technique ou technologique
	• Étude de cas Stratégie d'entreprise, Management de l'innovation
	• Rapport spécifique Politique R&D
	Le candidat doit obtenir 12 crédits pour valider le bloc 6 et obtenir
	un certificat de maîtrise des compétences

INTITULÉ	DESCRIPTIF ET MODALITÉS D'ÉVALUATION				
Bloc de compétence n°2 de	Faire un diagnostic des capacités globales de ressources				
	Formaliser les besoins en compétences				
un projet et une équipe	Réaliser un diagnostic des capacités globales des RH d'un service				
	Suivre le travail réalisé par les membres de l'équipe.				
	Mettre en relation des effectifs, des missions à réaliser				
	Définir des indicateurs de suivi d'un projet ou d'une activité				
	Analyser les procédures appliquées				
	Compte-rendu Analyse et diagnostic des ressources				
	• Synthèse Gestion d'équipe projet				
	• Étude de cas : Management et ressources humaines				
	• Partiel GESTION : Les indicateurs d'un tableau de bord				
opérationnel					
	Le candidat doit obtenir 12 crédits pour valider le bloc 2 et obtenir un				
	certificat de maîtrise des compétences				
Bloc de compétence n°3 de	Collaborer à l'élaboration d'un plan de développement				
la fiche n° 32130 - Piloter	Déterminer les actions à mettre en place				
des actions marketing et de	Sélectionner les outils adaptés à l'objectif				
communication	Analyser une communication de gestion de crise				
	• Étude de cas Marketing				
	• Compte rendu Actions de communication				
	• Étude de cas Communication				
	Le candidat doit obtenir 12 crédits pour valider le bloc 8 et obtenir				
	un certificat de maîtrise des compétences				

INTITULÉ	DESCRIPTIF ET MODALITÉS D'ÉVALUATION
Bloc de compétence n°4 de	Proposer une offre commerciale
la fiche n° 32130 - Rédiger	Collaborer à une négociation stratégique
une proposition commerciale	
	Concevoir une argumentation
	Analyser des données.
	Préparer un tableau de bord d'objectifs
	Partie du mémoire ou rapport spécifique obligatoire
	(formation partielle)
	• Jeu de rôle (Oral) Négociation
	• Rapport spécifique Tableau de performance d'un projet
	Le candidat doit obtenir 12 crédits pour valider le bloc 10 et obtenir un certificat de maîtrise des compétences
Bloc de compétence n°5 de	Appliquer les orientations stratégiques choisies par une
la fiche n° 32130 -	organisation Mahilisar les outils et méthodes pour géror le communication de
Diagnostiquer une stratégie	Mobiliser les outils et méthodes pour gérer la communication de l'organisation
	Recueillir les informations sur les publics cibles et sur leurs
	besoins, savoir les comprendre et les prioriser
	Effectuer une veille d'actualités métier
	• Synthèse Les orientations stratégiques de l'organisation
	• Étude de cas Stratégie
	• Synthèse Veille stratégique
	Le candidat doit obtenir 12 crédits pour valider le bloc 1 et obtenir
	un certificat de maîtrise des compétences
Bloc de compétence n°6 de	Gérer des prestataires extérieurs et coordonner les différentes
la fiche n° 32130 - Piloter la	équipes
relation clientèle	Organiser des partenariats
	• Oral en Anglais
	Le candidat doit obtenir 12 crédits pour valider le bloc 5 et obtenir
	un certificat de maîtrise des compétences

INTITULÉ	DESCRIPTIF ET MODALITÉS D'ÉVALUATION
Bloc de compétence n°7 de	Réaliser un budget prévisionnel
la fiche n° 32130 - Manager	Élaborer une méthodologie de mesure qualitative de rentabilité
un projet et une équipe	Réaliser la mesure des écarts de performance des ressources de
	production et financières d'un projet ou d'une activité
	Analyser les résultats d'une équipe
	Décrire et évaluer les compétences des collaborateurs
	Déterminer les impacts du changement sur l'organisation
	Exposer aux acteurs l'intérêt de l'innovation, les sensibiliser et les
	motiver.
	Analyser l'interculturalité d'une entreprise
	analysor i interculturance a une citeroprise
	• Étude de cas Montage financier : Établir un budget prévisionnel
	 Partie du Mémoire (formation complète) ou rapport spécifique obligatoire (partielle) Les mesures de rentabilité d'un projet
	• Rapport spécifique Description des compétences utilisées dans un service de l'organisation
	• Étude de cas Stratégie du changement, gestion de conflits
	• Synthèse Diversité et inclusion
	Le candidat doit obtenir 12 crédits pour valider le bloc 7 et obtenir
	un certificat de maîtrise des compétences
Bloc de compétence n°8 de	Réaliser une enquête ou une étude de l'environnement
	Définir les éléments constitutifs de la marque (image, identité visuelle)
un projet de communication	Transposer un contenu écrit en visuel
an project de communication	Proposer les contours d'une charte graphique pour une marque, un
	projet, un produit, un événement
	• Compte rendu Analyse de l'environnement
	• Étude de cas Marketing
	• Étude de cas Stratégies de communication
	Le candidat doit obtenir 12 crédits pour valider le bloc 3 et obtenir un certificat de maîtrise des compétences

DESCRIPTIF ET MODALITÉS D'ÉVALUATION

Bloc de compétence n°9 de et créer un projet selon sa spécialisation

Réaliser un planning la fiche n° 32130 - Concevoir Diagnostiquer et analyser un système d'information (SI) Décrire les impacts liés à l'évolution du SI Participer au contrôle Qualité

- Partiel Gestion de projet
- Rapport spécifique Organisation du Système d'information
- Synthèse Démarche Qualité
- Partiel Droit général
- Spécialisation Stratégies et pilotage d'entreprise :

Analyser la demande, repérer les informations nécessaires Analyser un cahier des charges Étudier et présenter les besoins et comportements d'un panel d'utilisateurs Proposer un plan marketing

- Compte rendu Cahier des charges
- Étude de cas Plan Marketing.
- Spécialisation Protection et développement durable du littoral :

Valoriser la gestion de sites littoraux Définir, planifier des actions et des projets Rédiger des comptes rendus, conventions, chartes...

- Compte rendu Promotion de l'environnement marin / littoral ou Développement durable du littoral
- Étude de cas Marchés publics

Le candidat doit obtenir 12 crédits pour valider le bloc 4 et obtenir un certificat de maîtrise des compétences

DESCRIPTIF ET MODALITÉS D'ÉVALUATION

Bloc de compétence n°10 de la fiche n° 32130 - Piloter un proiet

Bloc de compétence n°10 de Mobiliser les techniques de financement de projet

- Partie du mémoire ou rapport spécifique obligatoire (formation partielle)
- Spécialisation Stratégies et pilotage d'entreprise :

Définir le potentiel d'un client ou prospect Proposer des axes d'amélioration et d'évolution Faire une veille de la législation Analyser des contrats Recueillir l'avis et les remarques des clients Mettre en œuvre une stratégie commerciale Réaliser un suivi d'activité

- Challenge Développement commercial
- Partiel Droit des contrats et fiscalité des affaires
- Étude de cas Stratégie clientèle
- Partie du mémoire ou rapport spécifique obligatoire (formation partielle)
- Spécialisation Protection et développement durable du littoral :
 Mobiliser les méthodes de la sociologie pour mobiliser les différents acteurs

Échanger avec les différentes institutions Mobiliser la législation et les réglementations pour mettre en œuvre des accords environnementaux

Assurer une veille réglementaire juridique

- Assurer une mission de suivi en lien avec la promotion de l'environnement marin et littoral ou le développement durable
- Mise en pratique (Oral en anglais) : Médiation
- Partie du mémoire ou rapport spécifique obligatoire (formation partielle)
- Partiel Droit du littoral
- Étude de cas Plan de gestion d'un territoire littoral

Le candidat doit obtenir 12 crédits pour valider le bloc 9 et obtenir un certificat de maîtrise des compétences

CONDITIONS D'INSCRIPTION À LA CERTIFICATION	OUI	NON	COMPOSITION DES JURYS
Après un parcours de formation sous statut d'élève ou d'étudiant	X		Le Directeur du centre Un représentant des enseignants de la formation 2 personnes en activité ayant des responsabilités en management et gestion de projet du monde professionnel dont au moins 1 salarié
En contrat d'apprentissage		Χ	
Après un parcours de formation continue	X		Le Directeur du centre Un représentant des enseignants de la formation 2 personnes en activité ayant des responsabilités en management et gestion de projet du monde professionnel dont au moins 1 salarié
En contrat de professionnalisation	X		Le Directeur du centre Un représentant des enseignants de la formation 2 personnes en activité ayant des responsabilités en management et gestion de projet du monde professionnel dont au moins 1 salarié
Par candidature individuelle		Χ	
Par expérience dispositif VAE prévu en 2014	X		Le Directeur du centre Un représentant des enseignants de la formation 2 personnes en activité ayant des responsabilités en management et gestion de projet du monde professionnel dont au moins 1 salarié

	OUI	NON
Accessible en Nouvelle Calédonie		Х
Accessible en Polynésie Française		Х

Accessible en Nouvelle Calédonie	X
Accessible en Polynésie Française	Х

LIENS AVEC D'AUTRES CERTIFICATIONS

ACCORDS EUROPÉENS OU INTERNATIONAUX

Base légale

Référence du décret général :

Référence arrêté création (ou date 1er arrêté enregistrement) :

Arrêté du 27 décembre 2018 publié au Journal Officiel du 4 janvier 2019 portant enregistrement au répertoire national des certifications professionnelles. Enregistrement pour trois ans, au niveau I, sous l'intitulé «Manager de projet » avec effet au 30 juin 2014 jusqu'au 4 janvier 2022.

Référence du décret et/ou arrêté VAE :

Références autres :

Pour plus d'informations

Statistiques:

27 certifiés

https://www.formatives.fr/

Autres sources d'information :

FORMATIVES

Lieu(x) de certification :

Formatives: Bretagne - Ille-et-Vilaine (35) [Rennes]

FORMATIVES 74 G rue de Paris 35000 Rennes

Lieu(x) de préparation à la certification déclarés par l'organisme certificateur :

IGC BUSINESS SCHOOL

EDC

ESCO

ESLSCA SMS

Historique de la certification :